

VIVEZ L'ESPRIT TRANQUILLE, VOUS ÊTES BIEN ASSURÉ !

XAVIER CASTEX AUX CÔTÉS DES DIRIGEANTS D'ENTREPRISE

Entrepreneur agile, Xavier Castex met un point d'honneur à satisfaire les besoins en assurances professionnelles et personnelles de ses clients. Président-fondateur de l'Association des commerçants du quartier Ordener-Poteau (ACQO Paris), il est un acteur engagé dans le 18^{ème} pour l'inclusion et la RSE. Il est aussi vice-président de la Fédération des associations de commerçants et artisans de Paris (FACAP).

BANQUE - FINANCE - ASSURANCE



Votre cœur de métier ?

Spécialisé dans les assurances d'entreprises depuis 30 ans, je connais et partage le quotidien des dirigeants d'entreprise. Mon expérience de Directeur dans les cabinets de courtage tels que De Clarens et d'Agent général MMA depuis 2008 me permet d'avoir une vision à 360°. Créateur de solutions d'assurances, je facilite la vie de mes clients PME et ETI, des secteurs du BTP, HCR, NTIC, R&D, BET ou de la fabrication, de 10 à 200 salariés et avec un chiffre d'affaires entre 500 K€ à 100 millions d'euros.

Quelle est votre marque de fabrique ?

« Le conseil qui fait la différence ». Pour moi, il est essentiel d'accompagner les dirigeants d'entreprise et de répondre à leurs préoccupations professionnelles et personnelles. Les risques ne sont pas les mêmes, que ce soit dans une brasserie, une usine de radiateurs ou un parc d'attractions par exemple. C'est pour cela que je vais les rencontrer sur leur terrain, pour bien comprendre leur activité et leur contexte et évaluer correctement leurs risques. Nos échanges constructifs sont

également très importants pour pouvoir leur proposer des solutions sur-mesure tout en maîtrisant leurs coûts.

Quels sont vos points forts ?

Mes chargé.es de clientèle et moi-même privilégions la relation de confiance et de proximité avec nos 4 000 clients. Nous nous investissons dans la recherche de solutions pour satisfaire leurs demandes en assurances professionnelles et privées. Ils peuvent ainsi tout regrouper au même endroit. En cas de sinistre ou d'évolution de leurs risques, ils savent qu'ils peuvent compter sur nous pour les épauler.

Quelles sont vos perspectives à plus ou moins long terme ?

Au-delà des assurances « classiques » IARD, RC, santé, prévoyance, etc., je m'oriente vers la valorisation financière et patrimoniale, l'un de mes cœurs de métier en tant qu'ancien directeur administratif et financier. En termes de positionnement sur des supports en euros et en UC, MMA offre des garanties et se place parmi les meilleurs. ♦

PROPOS RECUEILLIS PAR DAPHNÉ DEGUINES

Créateur de solutions
d'assurances, je facilite la vie
de mes clients PME et ETI.